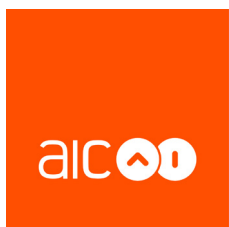




Onze opdrachtgever, AIC Europe BV in Weert, maakt onderdeel uit van AIC S.A. in Polen, opgericht in 2001. Zij zijn snel uitgegroeid tot een gerenommeerd specialist in het ontwerp, engineering en de fabricage van RVS en titanium warmtewisselaars. In een sneltempo groeien zij met vestigingen door geheel Europa. Met meer dan 900 medewerkers en drie productielocaties in Polen, loopt AIC voorop op het gebied van geavanceerde warmteoverdrachtsoplossingen. Met bewezen designproducten, 'geen compromis op kwaliteit'-houding en geautomatiseerde productieprocessen, zijn zij in staat om de meest complexe en technologisch geavanceerde projecten uit te voeren. De huidige focus van AIC is de condensatietechnologie. AIC is erin geslaagd zich te vestigen als expert op dit gebied met honderdduizenden condenserende warmtewisselaars die momenteel werkzaam zijn in het veld. AIC gebruikt de meest geavanceerde ontwerp- en productietechnieken. Kenmerkend voor systemen van AIC zijn aanzienlijke kostenbesparingen, hoge kwaliteit en kortere productontwikkelingstijden. De kwaliteitsdoelstellingen zijn gericht op het vervullen van de verwachtingen van de klant, tevredenheid van het personeel en het nastreven van de nieuwste technologieën. Op basis hiervan gaan zij de meest ongewone en uitdagende projecten aan. Sinds dag één is AIC betrokken bij maatwerkoplossingen die flexibiliteit en toewijding aan zelfs de meest complexe en gediversifieerde klantvereisten te bewijzen. Omdat ze West-Europa ook verder willen veroveren vanuit Nederland, zoeken we voor Zuid-Nederland een

SALES MANAGER ZUID NEDERLAND

BUILD YOUR OWN BUSINESS



DE FUNCTIE

Na het opstarten van filialen in Italië, Spanje, Rusland, Polen en de UK is het nu de beurt aan Nederland om het salesnetwerk voor de verwarmingsketels uit te breiden. Nederland ligt voor je open! In samenwerking met je team & de R&D director maak je een salesplan om Nederland, en later België, te laten kennismaken met de AIC-verwarmingsketels. Je verricht het marktonderzoek, maakt je acquisitieplan en stemt met Marketing af hoe je dat gaat aanpakken en daarna is het 'up to you'. Je ontwikkelt en implementeert Benelux-activiteiten als beurzen, productaanbiedingen en maatwerk klantactiviteiten. Op basis van de data uit het ERP-systeem analyseer je klant-, concurrentie- en marktinformatie en zet deze om naar concrete commerciële initiatieven. Je bent altijd bezig met nieuwe sales-opportunity's! Hiernaast ben je ook betrokken bij de Customer Service-werkzaamheden. Na effectieve prospectbezoeken stel je offertes op, volgt deze op en werkt eventuele vervolcontracten uit (service & spareparts). Samen met het team ben je verantwoordelijk voor alle klant-opvolgingsvraagstukken. De teamspirit is hoog. Samen werk je aan het vergroten van het marktaandeel en naamsbekendheid van AIC Europe.

JE PROFIEL

Voor deze functie gaat de voorkeur uit naar een gedreven kandidaat met een Hbo-opleiding op het gebied van Commercie en/of (Installatie)techniek. Je hebt enkele jaren relevante werkervaring in een zelfstartende, technische, commerciële, dynamische setting. Affiniteit met HVAC is een pre. Je zou kunnen zeggen dat AIC Europe een startup is dus de wereld ligt open om je eigen werkgebied vorm te geven. Je hebt een actieve houding, een nieuwsgierige en een kritische blik naar de organisatie zodat je continu aan het verbeteren bent. Wanneer de organisatie groeit, groei jij mee. Je hebt een 'hands-on' mentaliteit en gaat proactief met je werk om. Vanzelfsprekend beheers je de Engelse taal zeer goed en ben je bereid kilometers te maken maar ook af en toe airmiles te sparen om het hoofdkantoor in Polen te bezoeken.

AIC EUROPE BV

De mensen van AIC zijn professionals op hun vakgebied en willen deze kennis graag toepassen en verspreiden. Als je nieuwsgierig bent naar technische mogelijkheden en verbeteringen; pas je perfect in dit team! AIC is een jonge organisatie met veel kennis en biedt daarmee volop door-groeimogelijkheden. AIC biedt veel vrijheid en de teamspirit is nadrukkelijk aanwezig. De locatie in Weert is een spiksplinternieuwe locatie, voorzien van alle moderne werkmaterialen en faciliteiten.

INTERESSE?

LINKX HR Management is de extern HR Manager voor AIC Europe BV en mag in deze rol de werving- en selectieprocedure uitvoeren. Heb je interesse in deze functie of wil je meer weten? Stuur je cv naar Imke Segers of bel naar 06 – 513 68 465. Voor meer algemene bedrijfsinformatie; www.myaic.eu. Uiteraard worden sollicitaties vertrouwelijk behandeld.

