



SOLE by Podoprinter, recent verhuisd naar Strijp-T in het bruisende en innovatieve hart van Eindhoven, is een game changer op het gebied van evolutie in de gezondheidszorg. Specifiek op het snijvlak van podotherapeutische steunzolen, gezondheidszorg en duurzaamheid hebben zij een product ontwikkeld. Een 3D-printer die met de juiste CAD-software en specifiek filament (steun)zolen print; maatwerk, 1:1 passend bij de gebruiker voor de specifieke toepassing, zonder waste. De SOLE printer is een unieke combinatie van podotherapeutisch vakmanschap, de duurzaamheidsgedachte en gebruikersgemak. Zonder dat kennis van 3D-printing nodig is! Vanwege de explosieve groei en de wens om ook in Duitsland voeten aan de grond te krijgen, zoeken we een

SALES MANAGER

Affiniteit met de duurzaamheidsgedachte

SOLE by PodoPrinter

JE FUNCTIE

Vanuit het moderne, nieuwe kantoor in hartje Strijp-T werken zij samen met het team aan de ontwikkeling van nieuwe toepassingen voor de Podoprinter, het vinden van nieuwe gebruikers, introductie van de printer bij orthopedische klinieken en, waar nodig, het overtuigen van podotherapeuten over de technische mogelijkheden van de printer en de toepassing van filament in hun branche. Daarnaast zijn zij natuurlijk met het R&D-team hard aan het werk om nieuwe materialen toe te passen en daarmee de printer te ontwikkelen maar ook voor de gebruiker vinden we steeds nieuwe materialen om het draagcomfort te vergroten. Het huidige sales team heeft de printer succesvol op de markt gezet en we veroveren hiermee grotendeels Nederland. Je verplaatst je in de schoenen van de klant, lost zijn vraagstukken en problemen op waarvan hij niet wist dat hij ze had! Daar krijg jij de kick van! We zijn actief op social media, vinden onze plaats op beurzen en seminars maar natuurlijk willen we door middel van jouw salesdrive onze omzet vergroten en een nieuwe groep potentiële gebruikers aanboren om met ons kennis te maken. In Nederland maar zeker ook in Duitsland zijn veel mogelijkheden die we maximaal willen gaan benutten.

JOUW TALENT

Verkopen zit in je DNA. Daarnaast volg je de ontwikkelingen in de markt op de voet waardoor je snel in kunt spelen op ontwikkelingen; in je enthousiasme neem je je team mee. Samen met je Marketing- en andere Salescollega's zorg je voor zichtbaarheid in de markt, bij (potentiële) klanten en op beurzen. Je beheert de bestaande klanten (leuk ter afwisseling maar liever ben je op zoek naar nieuwe ambassadeurs voor het fantastische product). Je durft nieuwe paden te bewandelen. Heb je al een netwerk in Duitsland? Dan is dat een belangrijke pre. Het is geen must, maar daar ligt wel een groot deel van je werkgebied. Je weet de klantvragen te vertalen in een passende offerte en natuurlijk weet je de deal te closen. Opleiding en ervaring? Wij staan open voor vele achtergronden; als je maar een bewezen trackrecord hebt in sales en ons kunt overtuigen van het eindpunt waar de combinatie van jouw talent en energie en ons product ons kunnen brengen. Je spreekt in ieder geval Nederlands, Engels en bij voorkeur Duits. Je voorkomen is energiek en representatief en je weet in verschillende omgevingen goed te bewegen. Je maakt makkelijk contact, durft deuren te openen en je bouwt het juiste team om je heen om de klanten te kunnen geven wat ze vragen op een kwalitatief hoogwaardig niveau.

INTERESSE?

LINKX HR Management begeleidt Podoprinter bij zowel haar HR-vraagstukken als bij de procedure ter werving van deze uitdagende functie. Heb je interesse of heb je vragen? Stuur dan je cv en korte motivatie naar imke@linkxhr.nl of bel naar 06 – 51368465 en we ontvangen je graag op nieuwe kantoor van PodoPrinter in Eindhoven.